



Воплоти мечту в жизнь

Татьяна Токарева

Содержание

От автора.....	3
Разбогатеи в интернете.....	4
Где взять деньги?.....	6
Где взять деньги? – 2.....	9
Не бойся стать тем, кем мечтаешь стать.....	11
Будь самим собой.....	13
Заключение.....	15

От автора

Я приветствую Вас, дорогой читатель. Спасибо, что вы сохранили для себя копию этой книги и сегодня ее читаете. Мне захотелось поделиться тем, что я уже знаю с теми, кто только делает первые шаги по пути интернет бизнеса. Это моя первая книга, так что будьте снисходительны, если что-то не так. Все когда-то начинают.

В этой небольшой книге я даю понятие интерсетевого маркетинга, как разновидности сетевого маркетинга. Также Вы узнаете как работать в интерсетевом маркетинге и еще много полезного для достижения успеха. Вы можете свободно бесплатно распространять эту книгу в интернете.

Я не буду слишком занимать Ваше драгоценное время на вступление и давайте перейдем непосредственно к изучению полезной информации. Желаю, чтобы Вы нашли ответы на ваши вопросы.

Разбогатеи в интернете

Ни для кого не секрет, что сегодня так много желающих разбогатеть в интернете. Так просто и так сложно сделать возможным заработок в интернете. Вот об этом настоящая книга. Пожалуйста, поймите меня правильно: нет ничего невозможного для тех, кто хочет достичь успеха и прилагает к этому усилия.

У меня для вас много непривычных советов. Я не являюсь докой в интернете. Более того, я - новичок. Но я знаю, как сложно научиться тому, о чем ты не имеешь ни малейшего понятия.

Необходимо, прежде чем сделать что-то своими руками, научиться этой премудрости. Например, чтобы создать свой личный сайт, необходимо изучить язык html. Так или иначе, многие останавливаются прежде, чем чему-то научатся.

Но есть и такие, которые, ни при каких обстоятельствах, не останавливаются и продолжают идти напролом к достижению поставленной цели. У таких целеустремленных людей достаточно желания достичь успеха в том, что они делают.

И они его достигают, не смотря ни на что. Я рада, что есть такие не сдающиеся перед трудностями люди. Вот о таких людях я хочу сегодня поговорить.

Если Вы причисляете себя к их категории, Вы сможете разбогатеть в интернете, даже если сегодня только учитесь входить в интернет пространства. Я одна из этих людей. Еще не так давно, а именно чуть больше года назад, я научилась входить в интернет.

Но, по прошествии этого времени, я могу сказать о себе, что я многому научилась, не имея рядом человека, который бы мог мне помогать. Но это не помешало мне достичь определенных успехов в вопросе заработка в интернете.

Хочу обратиться к тем, которые подобно мне год назад, делают первые шаги на пути познания возможности заработка в интернете. Не бойтесь стать теми, которые, не смотря ни на что, идут к поставленной цели.

Так вы сможете достичь успеха в вопросе интернет предпринимательства и повысить свое самообразование.

А когда вы научитесь зарабатывать много денег, вам будет очень легко двигаться дальше к самосовершенствованию, потому что вы сможете оплачивать различные материалы, необходимые на пути достижения поставленной цели.

Например, так было со мной. Когда я начала входить в интернет, у меня не было возможности зарабатывать деньги в интернет. Но вскоре я узнала, как можно зарабатывать и одновременно подниматься в познании интернет технологий.

Сегодня я зарабатываю в сетевом маркетинге и самостоятельно построила свой сайт, который дает мне продвижение в моем бизнесе. Я приглашаю всех, кто, как и я, хочет разбогатеть в интернете, ознакомиться с [МОИМ САЙТОМ](#) и с замечательной возможностью выхода из недостатка.

Я бы порекомендовала каждому целеустремленному, желающему добиться успеха в зароботке в интернете, сделать правильные выводы из этой главы и стать преуспевающими в финансовой сфере людьми!

И не торопитесь отвергнуть мое предложение о возможности разбогатеть в интернете. Так или иначе, будьте успешными!

Где взять деньги?

Я помогу вам взглянуть новыми глазами на старые вещи. Вы давно задумывались: «Почему все идет именно так, как идет? Почему ничего не изменяется?»

Как в старинной песне: утро-вечер, утро-вечер, утро-вечер. Оглянешься... столько лет прошло, а я все там же. Вот совсем недавно был Новый год и вот опять Новый год.

Ну, вот, наконец, мы останавливаемся и задумываемся. И видим, что нужно что-то с этим делать, так больше жить нельзя!

Ситуации бываю разные: попал под сокращение, работодатель снизил зарплату, назрела необходимость крупных покупок, дети выросли и нужно платить за высшее образование и многое другое.

Во всех этих случаях встает один и тот же вопрос: «Где взять деньги, как можно заработать, не работая на двух или трех работах?»

Давайте вместе подумаем над этим вопросом. Работая по 8-10-12 часов в день, вы сможете заработать какую-то сумму денег.

Но все заработанные вами деньги, очень быстро будут потрачены, ведь у вас много нужд.

Я хочу сказать, что зарплаты не достаточно, чтобы восполнить все ваши нужды: хорошая одежда для всей семьи, автомобиль, хорошее жилье, обучение детей, подарки, развлечения, отдых в экзотических странах и так далее. То есть, зарплаты не хватит, чтобы ни в чем не нуждаться.

Согласитесь, когда денег достаточно, вы себя чувствуете уверенно. Конечно, бывают проблемы и у людей с большими деньгами. Мы сейчас не будем этого касаться, у нас другая задача. Но, все-таки, пусть их (денег) будет много! Я думаю, вы согласитесь со мной.

Теперь давайте будем искать выход из финансового недостатка. Где и как можно заработать? Сегодня у нас есть привилегия: мы имеем интернет. Интернет – это неиссякаемый источник дохода. Только нужно хорошо поискать.

Существует множество вариантов заработка в интернете. Я не считаю себя специалистом в этой области. Но кое-какие виды заработков в интернете я смогу вам назвать, не останавливаясь на них подробно.

- Чтение почты.
- Показ баннеров на вашем сайте (если он у вас есть, естественно).
- Оплата за регистрацию.

- Оплата за серфинг.
- Финансовые пирамиды по рассылке денег на кошельки.
- Онлайн казино.
- Удаленная работа – фриланс.
- Партнерские программы (при наличии у вас своего сайта).
- Аукцион e-bay
- Торговля валютой на рынке Форекс.
- Интернет магазины.
- Продажа своих информационных товаров.

Но есть еще один вид заработка в интернете. Я его называю интерсетевой маркетинг. Но уже есть название этому виду бизнеса. Его назвали сетевой маркетинг2. Давайте остановимся на этом заработке поподробнее.

Что такое сетевой маркетинг? Вот, что говорит об этом понятии свободная энциклопедия – Википедия.

Сетевой Маркетинг — это способ продвижения товаров и услуг от производителя к потребителю посредством создания и расширения сети однородных точек продаж.

Если роль точки продаж играет отдельный человек, основой его деятельности становятся, как правило, прямые продажи или разносная торговля.

В случае прямых продаж информирование осуществляется при помощи рекомендации - устного или письменного совета, основанного на собственном благоприятном отзыве о продукте и адресованного конкретному человеку или группе лиц.

Вот так истолковывает это понятие Википедия. Если говорить проще, то информация о товарах и услугах компании распространяется от человека к человеку, минуя посредников. И еще одна особенность – это расширение сети участников, если говорить словами Википедии.

Давайте рассмотрим на примере как это работает. Допустим, молодой человек купил себе отличный сотовый телефон и похвалился своей покупкой приятелю. При этом он показал другу все достоинства своего нового телефона и отличия от других моделей.

А тот, как раз собирался купить себе телефон, но пока не определился с выбором. Как вы думаете, какой телефон он купит? Правильно - такой же.

Или еще один пример. Девушка сделала себе отличную стильную стрижку. Эта стрижка очень понравилась ее подруге. Подруга узнала, где и кто так красиво сделал ей стрижку. И, естественно, пошла стричься к тому же мастеру.

Что это было в обоих этих случаях? Это было донесение информации о товаре и услуге от одного человека к другому. Вы понимаете теперь, что такое сетевой

маркетинг?

Хочу задать вам вопрос. Компания по продаже сотовых телефонов заплатила тому парню за рекламу и последующую продажу ее товара? Или владелец парикмахерской заплатил первой девушке за рекламу и последующую продажу услуги? Правильно, никто ничего не заплатил.

А в сетевых компаниях именно за это и платят. Сетевые компании продают свой продукт именно таким способом. Скажите, количество проданных товаров и услуг будет зависеть от количества людей, которые делают эти продажи? Ответ, да.

Это означает, что кроме продажи товаров и услуг, необходимо позаботиться об увеличении сети продающих. Ваш заработок будет напрямую зависеть от величины этой сети.

Для того, чтобы достичь успеха в любом деле, необходимо этому обучиться. Сетевой маркетинг не исключение. Чтобы достичь успеха в продажах, нужно учиться продавать. Чтобы построить большую сеть, нужно учиться приглашать людей в компанию.

Это обширная тема и мы сейчас не сможем это обсудить. Хочу только сказать вам, что многие миллионеры заработали свои миллионы именно в сетевом маркетинге.

Также хочу показать некоторые преимущества работы в сетевом маркетинге в сравнении с традиционной работой на работодателя.

- Вы работаете сами на себя, а не на дядю.
- Вы располагаете своим временем по своему усмотрению.
- Не нужно вставать утром по будильнику, бросать свой дом и семью и бежать на работу.
- Не нужно угождать начальству, становитесь сам себе начальник.
- Вы не приходите домой с работы уставшим и физически и эмоционально.
- Получаете возможность больше времени уделить себе лично.
- Получаете возможность больше времени уделить своей семье.
- Получаете возможность путешествий.
- Можете купить себе все, что захотите.
- Можете устроить детей в самую лучшую частную школу.
- Можете оплачивать получение высшего образования своих детей.
- Получите личностный рост.
- Приобретете много друзей.
- Вырастет ваш авторитет, вы самоутвердитесь.

И еще много чего, все невозможно перечислить.

Я думаю, что теперь у вас есть о чем поразмыслить. Думаю, что этим не закончится, и вы начнете изучать эту тему дальше. А, как известно, кто ищет, тот находит. Желаю вам всяческих успехов в вашем стремлении стать финансово независимым человеком!

Где взять деньги? – 2

Мы успели разобрать понятие сетевого маркетинга и преимущества работы в сетевом маркетинге в сравнении с традиционной работой на работодателя.

Но мы не поговорили об интересетевом маркетинге, как разновидности сетевого маркетинга.

Итак, начнем. В интересетевом маркетинге, как и в обычном сетевом маркетинге, нет препятствий для заработка больших денег. Все зависит от активности занимающегося этим бизнесом человека.

Не все могут достичь определенных успехов в том и другом маркетинге. Есть люди, которые начинают работать и достигают огромных успехов. Но есть и те, которые не смогли разобраться в нюансах этого вида деятельности.

Для того, чтобы продвинуться в сетевом маркетинге, нужно пройти определенный путь неудач и разочарований. Не все готовы к этому. Это совершенно новый и непривычный вид деятельности для тех, кто раньше ничего о нем не слышал.

И не все готовы преодолевать, в первую очередь, психологические барьеры, которые обязательно будут. Но мы не будем подробно останавливаться на этом вопросе, об этом мы поговорим в следующей главе.

Так что же такое интересетевой маркетинг и чем он отличается от привычного сетевого маркетинга?

Я поделюсь своими пониманиями этого вопроса. Это не означает, что все думают так же, каждый человек может объяснить это по-своему.

Раньше не было такой возможности, как сейчас, для компаний сетевого маркетинга. Я имею в виду интернет. Сейчас все по-другому. Сетевой маркетинг существует более 50 лет. И до появления интернета расширение сети дистрибьюторов и продажа продуктов были возможны только в личном контакте.

Есть молодые компании и компании, которым по несколько десятков лет. Они продолжают успешно работать в офлайн, продавая свои продукты.

Но, сегодня есть сетевые компании, которые работают только в интернете. Продаются свои товары и услуги только в интернете. У таких компаний нет региональных офисов или торговых точек для продвижения товаров и услуг.

Интерсетевые компании создают сайт, содержащий полную информацию о компании и ее продуктах. Все дистрибьюторы имеют на сайте свой личный кабинет с полной информацией об его успехах в бизнесе компании. Регистрация в компанию новых людей также происходит на этом сайте.

Есть люди, которым нравится продавать. Такие люди могут выбрать себе компанию с продуктом, который понравится им самим и успешно продавать этот товар и, естественно, успешно продвигаться в маркетинге. При этом, не забывая строить сеть.

Но, не все успешные продавцы. Есть те, которые не хотят этим заниматься, но им нравятся возможности сетевого маркетинга. Для таких людей, есть компании, продуктом которых являются услуги. За продажу этих услуг, компания платит комиссионные.

Как же в интересетевых компаниях совершаются продажи и приглашения в компанию (расширение сети)?

Есть две возможности:

Первая, как и в обычных сетевых компаниях, личные встречи с потенциальными покупателями или дистрибьюторами, то есть привычная работа в офлайн.

Вторая возможность – полностью все совершать в интернете. Для этого нужно иметь свой личный сайт, с помощью которого можно рекламировать компанию, ее продукты и возможности, которые она предлагает.

Как это делается? Это уже другая тема. Об этом мы поговорим в следующих главах. На этом этапе нашей задачей было определить понятие интересетевой маркетинг. Я думаю, я смогла кратко раскрыть это понятие.

У Вас, наверное, возник вопрос: «Где теперь найти такую интересетевую компанию, где бы я смог реализовать себя и при этом разбогатеть?» Таких компаний сегодня очень много, нужно только поискать.

Не бойся стать тем, кем мечтаешь стать!

Теперь я хочу поговорить с Вами о преодолении психологических барьеров, которые встают на пути продвижения в сетевом маркетинге. Каждый человек, однажды принявший решение заняться сетевым маркетингом, проходит через определенные трудности, связанные с преодолением психологических барьеров.

В России не так много успешных в сетевом маркетинге лидеров по сравнению с Америкой, например. Потому что в России нет того основания, которое есть в Америке. Этим основанием является отношение к возможности заработка своими способностями, не надеясь на Государство и руководителей производства, но всецело полагаясь только на свои способности.

Так как в России многие годы было плановое хозяйство, то и не было возможности проявить свои способности в возможности самостоятельного заработка денег. Если были такие предприимчивые и смелые люди, то они за это получали тюремное заключение. Я думаю, что Вы помните такие времена или слышали об этом.

Но все изменилось, и теперь в России просто необходимо стать тем, кто сможет заработать много денег своими способностями. Одной из таких возможностей стал для нас сетевой маркетинг или MLM. За последние несколько лет на рынок России пришло огромное количество компаний, предлагающих нам возможность достичь успеха в финансовой сфере с помощью доселе невиданного в России маркетинга.

Само понятие сетевой маркетинг приводит многих людей в состояние стопора. Они и слышать не хотят о таком заработке, даже не пытаются понять, что это такое. Они будут лучше работать на двух или трех работах, но не будут прилагать никаких усилий для того, чтобы попытаться проявить свои способности и начать зарабатывать в сетевом маркетинге. Это воспитывалось в людях в России многие годы и нужно время, чтобы сознание людей поменялось.

Это самый первый психологический барьер, который нужно преодолеть.

Нужно увидеть, что сетевой маркетинг очень хорошая возможность:

во первых, проявить свои скрытые, дремавшие до сих пор, способности и таланты,

во вторых, что это уникальная возможность заработка, при этом Вы сами себе

будете начальником.

Это тот барьер, который преодолевают только те, которые верят в свои способности. Инертные люди не захотят преодолевать этот барьер. Им проще идти по привычному пути, жить, как живут, даже, если зашли в финансовый тупик.

Еще один психологический барьер встает на пути каждого человека, который преодолет первый барьер и становится дистрибьютором какой-то сетевой компании – это научиться принимать отказы, которые будут обязательно до тех пор, пока не придет определенный успех.

Все делают одну и ту же ошибку, когда загораются возможностями, которые открываются перед ними с новой компанией. И они начинают рассказывать с горящими глазами всему своему окружению об этих возможностях, не сомневаясь, что им это понравится. Но, увы...

Никто или почти никто из них не вдохновляется рассказом о новой возможности заработка в этой конкретной компании. Более того, вы можете услышать много негативного в ответ на вашу презентацию нового бизнеса.

Вот тут очень важно, не разочароваться и не опустить руки, но продолжать двигаться вперед. Обратитесь к Вашему спонсору, человеку, который пригласил вас в эту компанию. Он научит Вас, что нужно делать дальше, какие шаги нужно предпринять для того, чтобы были успешные презентации, чтобы Ваша структура выросла.

Каждому делу нужно учиться. Сетевой маркетинг не исключение. Посещайте обучающие школы, [читайте специальную литературу](#) и, конечно, применяйте все это на практике. И Вы достигнете ошеломляющих успехов!

Будь самим собой

Примером интерсетевой компании может стать любая компания, занимающаяся сетевым маркетингом, но при одном условии, когда продажи происходят с помощью интернета.

Не все компании продают свои товары и услуги с помощью интернета. Есть компании, которые реализуют свою продукцию только в офлайне, при этом заказы можно делать и с помощью интернета.

Сегодня я хочу поделиться с Вами, мои драгоценные читатели, своими знаниями по поводу работы в интерсетевом маркетинге. Мы уже говорили об этом, но мы не разобрали подробно, как достичь успехов в интерсетевом маркетинге.

Мы лишь кратко выяснили, чем отличается интерсетевой маркетинг от обычного сетевого маркетинга. Работа в офлайне практически ничем не отличается от работы в обычных сетевых компаниях. Об этом написано [очень много книг](#) и об этом учат в каждой компании, проводятся специальные школы, семинары и конференции.

О работе в интерсетевых компаниях с помощью интернета тоже много информации, но я хочу поговорить именно об этом. Давайте поговорим о построении структуры, работая в онлайн. Во первых, для это необходимо иметь свой сайт, с помощью которого и будет строиться работа. Помочь в этом вам могут отличные видео курсы Евгения Попова о том, как сделать [сайт на Joomla](#) и [блог на Wordpress](#).

На своем сайте Вам необходимо разместить информацию о компании и дать возможность каждому, кто зайдет на ваш сайт познакомиться с бизнес предложениями вашей компании. Те, кто будет заходить на ваш сайт, могут не долго пробыть там и не изучить всю информацию о компании.

Поэтому необходимо иметь на сайте возможность для каждого человека подписаться на бесплатную информацию, которая будет отправлена на e-mail, указанный при подписке этим человеком.

О какой подписке идет речь? Если Вы собираетесь вести онлайн бизнес, вам необходимо узнать о почтовых рассылках. Это просто необходимый инструмент бизнеса. О почтовой рассылке есть много отличных статей.

Вот парочка из них, познакомьтесь: [Волшебная сила рассылки](#) и [Секрет бесплатной рассылки](#).

Те, кто заинтересуется возможностью бизнеса в Вашей компании, напишет Вам письмо, прочитав Вашу рассылку. Так Вы завяжете знакомства с многими людьми. И в личном контакте Вы сможете более подробно обсудить все моменты бизнеса, ответить на различные вопросы.

И, конечно, будут те, кому понравится Вы и Ваше предложение. И результатом будет регистрация этих людей в компанию. Так Ваша структура будет расти. Кроме того, очень важно в дальнейшем помочь тем людям, которые придут в Вашу структуру, построить их структуру. Это принцип сетевого маркетинга.

Очень важно, общаясь с людьми, быть самим собой. Будьте искренними, не искажайте информацию ради заключения контракта. Завязывайте дружеские отношения, будьте заинтересованы в успехе каждого человека в вашей команде. Создавайте окружение успешных людей. Ваш успех напрямую будет зависеть от их успеха.

Мне хочется посоветовать Вам, не бояться начинать работать с приглашениями в бизнес с помощью своего сайта и почтовых рассылок. Если Вы давно работаете в сетевом маркетинге, но никогда не работали в онлайн, стоит попробовать!

Заключение

Вот и закончилась моя первая книга. Если Вы хотите поделиться своим впечатлением от прочитанного, [напишите мне](#). Может быть у Вас есть какие-то пожелания или замечания, буду рада их услышать.

Если Вы хотите еще больше узнать о бизнесе, я предлагаю Вам познакомиться с коллекцией бесплатных [книг](#) и [статей](#). Думаю, что здесь вы найдете много важной для Вас информации.

Желаю каждому найти для себя возможность заработка в интернете. Главное, не останавливаться, а продолжать упорно идти к поставленной цели. Будьте успешными!

P.S. Если вы решите серьезно заниматься бизнесом в интернете, вам нужно будет научиться многим вещам, поэтому я хочу порекомендовать вам очень полезные учебные материалы и сервисы:

- ✓ Книга Александра Доценко [«Как быстро и легко выбрать эффективную партнерскую программу для собственного сайта и почтовой рассылки»](#).
- ✓ Видео курс Евгения попова [«Joomla – профессиональный сайт за один день»](#).
- ✓ Видео курс Евгения попова [«Wordpress – профессиональный блог за один день»](#)
- ✓ Видео курс Юсуфа Губайдуллина [«Мастер план по раскрутке сайта»](#).
- ✓ [Сервис бесплатной раскрутки сайта](#).
- ✓ [Школа Клуб интернет предпринимателей «Богатеем вместе»](#).

Есть еще много других, но я думаю, что не стоит вас слишком нагружать.

Будьте успешны!!!